



Тимот го прошируваме со:

СОВЕТНИК ЗА ПРОДАЖБА НА ОСИГУРУВАЊЕ НА ЖИВОТ

5 ПРИЧИНИ

зошто да бидете дел од нашиот тим



Современи
технологии и
едукација во
странство



Динамична и
флексибилна
работна
средина



Успешна
Реномирана
Интернационална
компанија



Грижа за
личниот и
кариерниот
развој на
вработените



Неограничени
можности за
напредување
и заработка

СОВЕТНИК ЗА ПРОДАЖБА НА ОСИГУРУВАЊЕ НА ЖИВОТ

Работно место во седиштето на Друштвото во Скопје

Работни задачи и одговорности:

- Реализација на планот на продажба преку посета на клиенти, склучување и продажба на осигурување на живот;
- Стручно усовршување, посета на обуки за дополнување на знаењето во земјата и странство;
- Обновување и зголемување на сопственото портфолио на осигурување;
- Грижа за сигурна иднина и живот со насмевка.

Очекуваме:

- Високо или средно образование од економска или сродна област;
- Возачка дозвола Б категорија и поседување сопствено возило е задолжително;
- Одлични комуникациски, организациски и презентационски вештини;
- Познавање на српски/хрватски јазик;
- Амбициозност и желба за учење;
- Самоиницијативност, проактивност, одговорност и насоченост кон остварување на продажни резултати.

Платата за полно работно време за оваа позиција се состои од основна нето плата која изнесува **17.000,00** денари и варијабилен дел од плата врз основа на работната успешност за реализација на поставените цели.

Кратка биографија (CV), мотивациско писмо и останати документи (потврди, сертификати и стекнати лиценци) може да испратите на адресата на Друштвото или на e-mail: vrabotuvanje@triglav.mk не подоцна од 10.09.2019 година. Само кандидатите кои ќе влезат во потесниот избор ќе бидат повикани на интервју. Процесот на избор на кандидат ќе заврши најдоцна до **04.10.2019** година.